

## Filiere organizzate risposta vincente all'emergenza virus

a pandemia di Covid-19 ha colto tutto il mondo di sorpresa. E in questo contesto anche il settore agroalimentare, non meno di altri, è stato messo a dura prova. Alcuni settori produttivi sono stati costretti alla

chiusura dalle misure di distanziamento sociale e di prevenzione che sono state imposte per bloccare la diffusione del virus e per tentare di limitare il costo in termini di vite umane.

Per l'agroalimentare il problema è stato diverso, in un certo senso opposto: non si potevano fermare le attività produttive, data la necessità di assicurare un flusso continuo di rifornimenti alimentari a tutta la popolazione, nonostante le misure imposte per ragioni sanitarie. Ovviamente le difficoltà e le implicazioni, produttive, organizzative ed economiche, sono state molto diverse da comparto a comparto anche nell'agroalimentare. Per citare alcuni esempi, si pensi al cambiamento molto forte dei circuiti commerciali connessi con la chiusura dei mercati rionali, dei farmer market e di tutto il comparto Horeca, cioè hotel, ristoranti, bar e mense. I vincoli alla mobilità hanno inoltre rilanciato fortemente i punti vendita di vicinato e di guartiere, mentre l'aumento del tempo a disposizione per la preparazione dei pasti ha modificato le scelte delle tipologie di prodotti alimentari acquistati: si pensi al picco di domanda di farina, lievito e uova, piuttosto che alla diminuzione dei consumi di insalate di IV gamma. Anche il forte suggerimento a non uscire di casa per fare la spesa più di una volta la settimana, ha modificato i comportamenti di consumo con ricadute sui diversi comparti: si pensi all'impatto negativo sul consumo di latte fresco (meno conservabile), piuttosto che all'aumento degli acquisti di quello a lunga conservazione. Per non parlare della crescita della domanda di prodotti confezionati rispetto a quanto si poteva acquistare nel banco servito.

Altra tendenza emersa è stata la crescita esponenziale delle consegne di prodotti alimentari

a domicilio, sia che si trattasse di prodotti acquistati online su siti specializzati, sia che fossero nuovi servizi di *home delivery* sviluppati «in corsa» da punti vendita diversi (dalle catene della gdo ai punti vendita tradizionali o di piccole dimensioni), sia che si trattasse di acquisti diretti da produttori che si sono (o erano già) attrezzati allo scopo.

## **COSA INSEGNA LA CRISI**

Questi enormi cambiamenti hanno messo chiaramente sotto pressione gran parte del sistema agroalimentare, ma con effetti molto diversi. Alcune imprese e alcuni settori si sono trovati a dover fronteggiare anche aumenti molto repentini della domanda, altri un forte ridimensionamento, talvolta un crollo. E quanto avvenuto per numerose piccole e medie imprese di trasformazione del settore lattiero-caseario, delle carni lavorate o dell'ortofrutta che vendevano soprattutto su mercati locali e alla ristorazione. Si è trattato solo di fortuna o sfortuna? Certo, in una crisi di questa natura vi sono elementi imponderabili, ma un dato sembra emergere con una certa evidenza: un approccio organico, strutturato e ben organizzato di filiera, ha aiutato le imprese a rispondere più efficacemente e con maggiore successo ai cambiamenti. Nel settore lattiero-caseario, ad esempio, a fronte delle difficoltà incontrate da tante piccole e medie imprese isolate e dipendenti interamente o quasi da mercati locali e dalla ristorazione, le strutture più integrate in filiera, più diversificate sia in termini di prodotti sia di canali commerciali, hanno invece saputo cogliere anche le opportunità. Un altro caso rappresentativo: la capacità di offrire prodotti confezionati (ad esempio carni fresche o salumi), e magari di essere attivi anche sui canali dell'e-commerce, hanno pure contribuito a fare la differenza.

A ogni modo, la capacità di vedere la propria impresa inserita in una filiera strutturata e organizzata dalla fase agricola ai consumatori finali sembra essere stata l'arma vincente.

## LINFORMATORE AGRANDO



Edizioni L'Informatore Agrario

Tutti i diritti riservati, a norma della Legge sul Diritto d'Autore e le sue successive modificazioni. Ogni utilizzo di quest'opera per usi diversi da quello personale e privato è tassativamente vietato. Edizioni L'Informatore Agrario S.r.l. non potrà comunque essere ritenuta responsabile per eventuali malfunzionamenti e/o danni di qualsiasi natura connessi all'uso dell'opera.